

# 価格設定セミナー

インフレや円安等の影響を受け、電気代や原材料価格が高騰し、経営に大きな影響を与えております。売り上げが伸びない中、利益を削り経営体力を失い、コロナ後倒産する企業が急増しております。中小企業は、売価に転化しようとしても、顧客から安くすることを求められ、どう対応してよいのか、わからない企業がほとんどであり、既存の販売先、顧客に対しては、値上げが難しいのが現状です。対策としては、販売先、顧客を変える、商品・サービスを変える、ビジネスモデルを変えることが必要となります。

1. 日時 令和5年9月29日（金）13:30～15:00

<個別相談会 15:00～17:00>

2. 場所 勝山商工会館 2階青年部室

3. 講師 戦略組織コンサルティング合同会社

村上 <sup>ノブオ</sup> 統朗 氏



【プロフィール】実務とコンサルティングの視点から、事業会社における新規事業の立ち上げや、個人の創業支援に多数取り組む。現在、さらに学術的な視点も取り入れ、博士論文では、産地におけるファミリービジネスのイノベーションの仕組みを明らかにした。福井大学 大学院 国際地域マネジメント研究科 客員准教授、博士（知識科学）

## 4. 研修内容

- 人口減少・2極化社会に対する認識の共有 ※地元密着経営の消滅
- インフレ・円安の影響の確認 ※経営資源の価値は減る一方
- 企業努力はコストダウン（昭和経営）から高付加価値化（令和経営）へ ※全ては真逆の価値観
- 他社の取り組み紹介
- シン商品・サービス開発方法 ※とにかく最高レベルを作る
- シン価格設定方法 ※既存価格の10～100倍を目指す
- EC、オンラインによるサービス提供方法 ※英語での情報発信は必須

5. お問い合わせ先及び参加申込先（下記「参加申込書」をご活用ください。）

勝山商工会議所 TEL:0779(88)0463 FAX79(87)0515 Mail:katsuyamacci@katsuyamacci.or.jp

価格設定セミナー 参加申込書（FAX:0779-87-0515）

※電話、メールでも受付いたします。

事業所名 \_\_\_\_\_

連絡先(電話・携帯)： \_\_\_\_\_

参加者氏名： \_\_\_\_\_

個別相談会：  希望する  希望しない