

価格戦略セミナー

～新たな開発・販売体制の構築～

インフレや円安等の影響を受け、電気代や原材料価格が高騰し、経営に大きな影響を与えております。売り上げが伸びない中、利益を削り経営体力を失い、倒産する企業が急増しております。

中小企業は、売価に転化しようとしても、既存の販売先、顧客に対しては、値上げが難しいのが現状です。対策としては、販売先、顧客、商品・サービスを見直し、新しいビジネスモデルを考えることが必要になります。

1. 日時 令和6年9月27日（金） 19:00～20:30

2. 場所 勝山商工会館 2階青年部室

3. 講師 戦略組織コンサルティング合同会社

村上 ^{ノブオ} 統朗 氏

【プロフィール】 実務とコンサルティングの視点から、事業会社における新規事業の立ち上げや、個人の創業支援に多数取り組む。現在、さらに学術的な視点も取り入れ、博士論文では、産地におけるファミリービジネスのイノベーションの仕組みを明らかにした。福井大学 大学院 国際地域マネジメント研究科 客員准教授、博士（知識科学）



4. 研修内容

- (1) 昭和経営の崩壊
- (2) 経営理念、社内人材、取引先を変える
- (3) 高付加価値への取り組み
- (4) 消費者に直接売れる高付加価値商品の事例紹介
- (5) 社内外の経営資源を活用した開発体制の整備
- (6) 自ら売るための販売体制の構築

5. お問い合わせ先及び参加申込先（下記「参加申込書」をご活用ください。）

勝山商工会議所 中小企業相談所 TEL:0779(88)0463 mail:katsuyamacci@katsuyamacci.or.jp

価格戦略セミナー 参加申込書（FAX:0779-87-0515）

※電話、メールでも受付いたします。

事業所名 :

参加者氏名 :

連絡先(電話・携帯) :